

営業力を今以上にもっとつけたい！ 受注率が飛躍的にアップする3つの方法

開催日時：2019年6月18日(火) 14:00~16:00

開催場所：青梅商工会議所 3階会議室

定員：30名

(定員を超えてお断りする場合のみ、ご連絡いたします)

《2時間のセミナー内容》

- 1、営業における現状の課題を発見する
- 2、営業はかけ算で考える
- 3、アポ取得率が倍増する効果的なTFTとは
- 4、目標未達成の要因「ウチは〇〇だから」という言い訳
- 5、営業の4つの「不」とは
⇒ 売れない場合は、この4つのいずれかに原因がある
- 6、4つの「不」を解除するテクニック公開
- 7、クローキング最強テクニック ⇒ 5つの必殺技とは

27,793人に研修を
実施してきた講師が当日登壇

講師

株式会社BizFarm 代表取締役 コンサルタント 兼 研修講師
石田 浩司 (いしだ こうじ) 氏



大手・中堅中小企業70社以上に「7つの習慣®研修」を実施。研修実績は、27,000人を超える。

在学中にベンチャー企業を立ち上げ、年商3億円を達成するも、マネジメントに失敗。倒産を経験する。その後、社員教育事業会社に営業として入社。100種類以上のセミナー、研修、教材に触れ、小難しいセミナーや研修が嫌いになってしまう。そこで、講師に転身後は、楽しく、わかりやすく、聞きやすくということを大切に研修を実施し、リピート率100% (2015年) を達成する。70社以上に研修実施をしながら、効果検証の後追いをすることで、どの研修の、どの内容がクライアントの業績に大きくインパクトを与えるか？という知見を蓄積。赤字体質だった24名の事業部を、年商4億円をつくるチームに育てる。2016年、独立。効果の高かった研修をオリジナル化し、各社ごとの課題に合わせたカスタマイズ研修を実施している。年間登壇数は150回を超える。

申込/問合せ先

青梅商工会議所 中小企業相談所 (TEL:0428-23-0113 FAX:0428-23-1122)

下記事項をご記入の上、電話・FAX・HP (<https://www.omecci.jp/>) よりお申込みください。

営業率が飛躍的にアップする3つの方法セミナー参加申込書 (FAX: 0428 - 23 - 1122) 2019年6月18日(火) 開催

当所は、個人情報が適切に取り扱われている企業等に与えられるプライバシーマークを取得し、個人情報保護に努めています。当所の個人情報の取り扱いに関する考え方につきましては、当所個人情報保護方針のページ (<https://www.omecci.jp/privacy/>) の「個人情報の取り扱いについて」又は、同内容の別紙「個人情報の取り扱いについて」をご覧ください。当所の個人情報の利用目的や提供等に関する事項に同意の上、申し込みください。なお、ご記入いただきました個人情報は本事業の実施及び運営や連絡のために利用いたします。上記の個人情報の取り扱いに参加者ご本人様の同意確認の上、お申込みください。(参加者名の右にある同意確認の同意するにチェックがある方のみ受付いたします。同意の無い場合は、受付できませんのでご了承ください。)

事業所名		参加者	<input type="checkbox"/> 同意する <input type="checkbox"/> 同意しない
TEL			<input type="checkbox"/> 同意する <input type="checkbox"/> 同意しない
業種		個別相談	個別相談 (希望する・しない)