

新規顧客を獲得!

第1弾 入門編!!

ネットショップで販路開拓を目指そう!

～これから始めるネット活用～

本セミナーではインターネットを活用して、商品を販売する仕組みについて説明します。ネットショップを通して購入している消費者は年々増加しています。

業者側がネットショップを運営するメリットは、①リアル店舗を構える必要がない、②年中無休で商品を販売できる、③顧客が日本中、さらには世界中に広がる、④大手のモール(のれん)を活用できる、等があります。

ネットショップを知らない方にも事例を基にわかりやすく講義をおこないます。将来ネットショップを活用して販路開拓を目指したい方は、是非一緒に勉強していきましょう!

日時:平成31年1月17日(木) 18:00~20:00 (終了後個別相談あり)

場所:青梅商工会議所3階会議室

定員:30名(先着順:定員を超えた場合のみご連絡します)

講師:長谷川 英伸 氏

参加費:無料

受講の皆様のパソコンの使用はございません。お気軽にご参加ください!



内容



- ネットショップの概要
- ネットショップの運営方法
- ネットショップの事例紹介
- ネットショップの課題

申込み:電話・FAX・問合せフォームにてお申し込みください

問合せ:青梅商工会議所 中小企業相談所

Tel:0428-23-0113 Fax:0428-23-1122

問合せフォーム:<https://www.omecci.jp/faq-soudan/>

講師プロフィール

長谷川 英伸 氏

玉川大学 経営学部国際経営学科 准教授

2013年玉川大学経営学部助教、2018年から准教授。中小企業間のネットワークから生み出される新製品、新サービスのプロセスについて分析し中小企業の存立維持可能な要因を模索している。中小企業経営のセミナー講師やネットショップ導入の個別企業支援も多数務める。

「ネットショップで販路開拓を目指そう!第1弾」参加申込書

平成31年1月17日(木) 開催

事業所名	フリガナ	TEL	フリガナ
参加者名	<input type="checkbox"/> 同意する <input type="checkbox"/> 同意しない		<input type="checkbox"/> 同意する <input type="checkbox"/> 同意しない
業種		個別相談	希望する・しない

当所は、個人情報が適切に取り扱われている企業等に与えられるプライバシーマークを取得し、個人情報保護に努めています。当所の個人情報の取り扱いに関する考え方につきましては、当所個人情報保護方針のページ (<https://www.omecci.jp/privacy/>) の「個人情報の取り扱いについて」又は、同内容の別紙「個人情報の取り扱いについて」をご覧ください。当所の個人情報の利用目的や提供等に関する事項に同意の上、申し込みください。なお、ご記入いただきました個人情報は本事業の実施及び運営や連絡のために利用いたします。

上記の個人情報の取り扱いに参加者ご本人様の同意確認の上、お申込ください。(参加者名の右にある同意確認の同意するにチェックがある方のみ受付いたします。同意の無い場合は、受付できませんのでご了承ください。)